

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Anno 2013 <i>Verona</i>	Abilitazione all'attività di Tecnico Ambientale ITP – Centro Studi Ecologia e Ambiente - Fiorenzuola d'Adda Piacenza (PC)
Anno 2014 <i>Verona</i>	Certificazione "Head of the board" Cà Foscari Challenge School dell'Università Cà Foscari di Venezia
Anno 1996 <i>Bologna</i>	Laurea in Economia e Commercio Università degli studi di Bologna
Anno 1989 <i>Legnago (VR)</i>	Perito aziendale e corrispondente in lingue estere ITPACLE Marco Polo
Lingue :	Inglese : Intermedio Sup Francese : Avanzato

Software : Word, Excel, Access, Power Point, Sap, Siu-Neta, Organiser, Urbi Smart, Gestionali contabilità e project management.

PRINCIPALI ESPERIENZE PROFESSIONALI

Giu 2017-Mag 2019 Consorzio di Bonifica
Lucca **Direttore Generale**

Gestione operativa e tecnico amministrativa del Consorzio; controllo di gestione, organizzazione e processi strategici. Sovrintende alla gestione economico finanziaria, risorse umane – selezioni e concorsi - MBO, emissione del contributo consortile, resp.le anticorruzione e trasparenza, gare e appalti.

Gen 2014 – Mag 2017 Start up Innovativa: Spa per la produzione di impianti di cogenerazione ad Idrossigeno
Verona **Business Development Manager fino a Mar 2015 – Direttore Generale fino a Mag 2017**

1^fase: Analisi di Mercato, definizione piano commerciale, costruzione dell'offerta, contrattualistica, costruzione BP di B e ML termine, raccolta varie forme di finanziamento (Pratiche Sabatini, Fondi Garanzia, Invitalia) 2^fase: Gestione amministrativa e finanziaria della società, gestione della Clientela, apertura e allestimento sede operativa.

Mag 2014 – Giu 2019 Business School
Roma **Presidente del CdA e Rappresentante Legale**

Definizione del piano di rilancio della società, definizione della strategia, analisi del mercato, studio e creazione del prodotto, revisione organizzativa. Gestione diretta economica e finanziaria oltre che dell'organizzazione e del personale.

Gen 2007 – Gen 2013 Gestore Servizio Idrico Integrato
Verona **Dirigente Responsabile Clientela diffusa**

Gestione aree: Fatturazione (75 mil/Euro), Contatto Clientela (8 sedi) – Customer Care, Urp, Servizi Operativi alla Clientela. Gestione Clienti industriali e iter rilascio autorizzazioni allo scarico. Rup gare e appalti.

Mag 1996 - Dic 2006 Gruppo Societario multiutility: idrico integrato, rifiuti, gas metano, e.e., ill. pubblica
Nogara (VR) **CFO e Clientela diffusa della Holding e delle 6**

Gestione: amministrazione, finanza, controllo di gestione, fatturazione, customer care, personale, bilancio Societario di Previsione e d'Esercizio, semplificato e consolidato. Coge – Coa.

INTERESSI E ALTRE ATTIVITÀ

Consulenza: assessment e percorsi di carriera alti profili; progetti start up, business development, finanza agevolata; formazione; nuove tecnologie e innovation management.

Interessi: associazionismo, volontariato, montagna, lettura, ballo, cinema.